

p d 普及の会の皆様、

前略。「p d p 電子回覧板 1 1 月号」(11 月 2 6 日発信)の記事に対して、鎌倉の大島先生から貴重なご意見、ご提案を頂きました。会員の皆様も p d インストルメントの存続について、真剣に考えて下さっているものと思います。他の皆様もご意見がありましたら、是非お寄せください。 三明

2020/12/7

* p d スケーラーの値上げについて

《モリタ社から p d p 理事長あてのメール (1 1 月 2 4 日付) にて、p d スケーラーの価格について、
「以前よりメーカーと交渉を続けており、製造中止を避ける事は出来たものの、大幅な価格改定となった。今年 10 月から、¥4500 から ¥9500 へ値段改訂となっている。」

との連絡がありました。

これほどの大幅値上げではないにせよ、他の p d インストルメントにも、pd ミラー (ヘッド) や WHO プロブなど、値上げされた品目があるようです。p d F3 が、妥当な価格で入手できる事は、p d 診療を行うための必須の条件であり、理事会は早急に対策を検討すべきであると認識しています。》

p d p 電子回覧板 2020 年 11 月号の上記の文面を拝見して、意見を述べずにはいられなくなりご連絡をさせて頂きました。

pd スケーラーは、名機です。この名機である pd スケーラーがなくなるなんていう事は歯科において大きな損失です。完全になくならないとしても、これだけの名機なので、きっと他で真似されて"pd スケーラー擬き"が出回る事になると思います。

ただでさえ、他のスケーラーは少しずつ pd スケーラーに近づいてきている様子です。そういう事がない様に、特許を取得するのも必要だと思いますし、日本だけでなく外国でも、特許を取得する事が良いと思います。

pd スケーラーを宣伝するには、カリスマ性のある歯科衛生士さんにこの pd スケーラーを紹介して頂くのが一番効果があると思います。たしか、株式会社モリタでは、pd スケーラー以外の歯科衛生士さんによる S R P セミナーが存在したと思います。その S R P セミナーでも pd スケーラーを扱って貰えると大分違うと考えます。

以前、歯科医師に“先生”と呼ばれるようなフリーランスの歯科衛生士さんの SRP セミナー

(昭和大学歯学部同窓会学術講演会のセミナー)を受講した事がありますが、その講師の歯科衛生士さんはグレーシーではなく、ユニバーサルタイプのスケーラーを一番使用するとおっしゃってました。ユニバーサルタイプのスケーラーとは先端は p d スケーラーと似た形態で (ただし p d スケーラーより大きい) p d スケーラーを真っ直ぐの棒状にしたものです。

この様に p d スケーラーに近いスケーラーを愛用する有名な歯科衛生士さんはいるので、その様な歯科衛生士さんをうまく取り込んでいければ良いと思います。何か革命的なことをしないと、このグレーシーの沼から抜け出せないと思います。

以下は宣伝の一例として考えてみた宣伝文です。

《これ 1 本で》どの歯牙のどの縁下歯石にも使用可能。分岐部やポケット 12 ミリにも対応。そして麻酔が不要な画期的な夢の様な魔法の様なスケーラー。

そしてこのスケーラーを使える様になれば、コロナを始めとした感染症リスクが激減。

また、診療で身体が曲がらないので、診療が luck 楽楽! (楽で楽しい)

腰痛・肩凝り激減。

(背中の中のモアイ断層像写真で、身体が曲がったものを載せるとより分かり易いと思います。)

若宮大路歯科 大島 任

2020/12/10

p d 普及の会

三明さま

いつもメールを頂きありがとうございます。

私はユーケイデンタルという会社で歯科器材の販売をしています。

今は合併しまして九州全体をカバーする規模の会社になりましたが、合併する前は鹿児島県だけで営業活動をしている会社でした。その昔はモリタしか特約契約のない会社でしたので、一生懸命スペースラインを販売していました。

モリタのユニットしか販売できなかつたといという事もあります。先生からユニットの引き合いがあれば、まずスペースラインは如何ですかとお勧めしていました。しかし、そのころの認識はミラーテクニックを上手に使えば、背筋を伸ばした姿勢でのぞき込み診療をせずに済み、疲れないという程度の認識でした。

ある時、ご夫婦でOMUで開業される先生のお手伝いをさせていただき、谷口敏雄氏ともその時お会いしました。ユニットを販売しているだけだった私でしたが、待合室や診療室、カウンセリングルームなどの環境のこと、システムティックに考えられたアシスタントツールの配置、高さ、よく考えられているシンプルな器材、タイムポイントを使ったアポイントメントシステムなどいろいろなことをお教えいただきました。

これは最強のシステムだと思い、それ以降スペースラインの中でもHPO、ZYX、フィールなどのベッドタイプのユニットの販売が増え、アシスタントツールを固定して、ドクターツールより20cm高くしたりと他のディーラーがやらないようなことをして、先生に喜んでいただきました。

鹿児島では「ゼロの会」というスタディグループで水平診療の勉強会も行い、当社が事務局を務めました。そのスタディグループの例会に亡きビーチ先生にお越しいただいたのは良い思い出です。

今は営業から離れてしまいましたが、充実した仕事をできたと思っています。

昔話をいろいろと書きましたが、何がお伝えしたいのかと言いますと、たまたま私は多くの方との出会いがあり、いろいろとご教示いただき、p d 診療に惚れ込んだわけですが、普通のディーラーの営業マンはお客様から求められたものであれば、私からすれば首をひねりたくなるような商品でもそのままお届けすることがほとんどです。

グレーシーよりp d スケーラーの方がこういう理由で良いですよという事まではしません。グレーシーの方が種類が多く、一通りそろえると売り上げも上がります。会社から売り上げを求められる営業マンにとってはその方が都合が良かったりもします。グレーシーの元祖と言えるアメリカのヒューフレディ社ではグレーシーの欠点も熟知してのことでしょう、だんだん小ぶりなグレーシーを開発してきました。それでも歯根膜や歯肉を傷つけてしまうので、エアフローというパウダーで歯肉縁下の歯石を除去する器械との組み合わせで販売しています。これはヒューフレディ社自身がグレーシーの限界を知っている証左です。

私はドクターではありませんので、p d スケーラーの使い方はわかりませんが、大島先生が仰るグレーシーの沼から抜け出せないという意味はなんとなく理解できます。

遠回りな話になってしまいましたが、大島先生のお考えのカリスマ歯科衛生士の先生によるセミナー活動には大賛成です。

メーカーもディーラーも販売競争の中に巻き込まれていますので、本当に良いもの、シンプルで資源も無駄にしないものが見えにくくなっています。

p d 関連の商品は今ブームになっているSDGsの考え方にぴったりの商品群のような気がします。

長々と書きましたが、ディーラーの立場の意見が少しでも参考になればと思い、書かせていただきました。

皆様方の今後のご活躍を期待します。

////////////////////

株式会社 UKデンタル

代表取締役 慶田 隆

熊本市南区流通団地 1 丁目 68

TEL 096-377-2555

FAX 096-377-2554

////////////////////

2020/12/11

慶田様

色々な最前線での活躍があつてのコメントの数々、ありがとうございます。今後の活動の参考にさせていただきます。奇しくも昨日、pd スケーラ値上がりの経緯説明を求め、モリタ社員の方と会合を持っていました。様々な事情を話すモリタ社員の胸には、SDG s のシンボルバッチが光ってました。慶田さんの言葉がはやくモリタ社員の胸に届くことを願うばかりです。

現在理事会では、コロナ禍にもかかわらず様々な活動と論議を行っています。この輪が p d p 会員の方々全体に広がる頃を願ってます。またお気づきのことがあれば、遠慮なくコメントをお願いします。

pdp 三原丞二 拝